## 15

Von Günther Meier

Dauernde Erreichbarkeit während den Geschäftszeiten gehört zu den wichtigen Serviceleistungen von Unternehmen. Kleinere Betriebe können diesen Service auslagern oder nur zeitweise ein Büro mieten - im Business-Center in Triesen.

ohne eigene Büroräume

Die Planung für die Ferienzeit steht vor der Türe. Für kleine Unternehmen mit wenig Personal stellt sich die Frage, ob das Geschäft während zwei, drei Wochen gänzlich geschlossen

ser wäre, für die Kunden erreich-**Die Dienstleistungspalette** bar zu sein. Wer die Dienstleistungen des Business-Centers in bietet effiziente und Triesen in Anspruch nimmt, ist kostengünstige Lösungen dieser Sorge enthoben, denn hier kann ein «virtuelles Büro» gefür alle Bedürfnisse mietet und dessen Dienstleistungen je nach Bedarf in Anspruch

werden soll oder ob es nicht bes-

**Perfekte Administration** 

genommen werden: Die Telefonanrufe werden entgegen genommen, Nachrichten notiert, sogar die Terminplanung kann übertragen werden. Das Service- und Dienstleistungsangebot des Business-

Horst Büchel, Geschäftsführer des Liechtensteiner Business-Center



Centers richtet sich jedoch nicht in erster Linie auf die Ferienzeit

aus, sondern die Dienstleistungen, die modulartig in Anspruch genommen werden können, stehen täglich zur Verfügung. «Das virtuelle Büro richtet sich an alle Unternehmer, die keine realen Räumlichkeiten benötigen, aber dennoch auf die Vorzüge einer fachgerechten Arbeitsumgebung nicht verzichten möchten», umschreibt Horst Büchel das Angebot. Das von ihm geplante und im Jahre 2010 in Betrieb genommene Business-Center faszinierte die Fachwelt, so dass er schon kurz nach der Eröffnung bereits den begehrten «Golden Creativity Award», die höchste Auszeichnung von Idee-Suisse, der Schweizerischen Gesellschaft für Ideenund Innovationsmanagement, entgegen nehmen

## Auswahl aus einem umfassenden Angebot

Die Dienstleistungspalette des Business-Centers erschöpft sich aber nicht in der Ferienvertretung von Unternehmen, sondern ist breit gefächert und enthält diverse Angebote, die praktisch für alle Bedürfnisse eine effiziente und massgeschneiderte Lösung enthalten. «Unser Business-Center ist der einfachste Weg zu mietbaren Büro-Arbeitsplätzen oder einem Firmensitz in Liechtenstein», bringt Horst Büchel die Philosophie und Funktion des Hauses auf einen kurzen Nenner. Beim Business-Center wählen die Kunden aus einem umfassenden Angebot, was an Infrastruktur und Dienstleistungen zu einem bestimmten Zeitpunkt oder über einen längeren Zeitraum erforderlich ist oder gewünscht wird. Das Geschäftsmodell des Business-Centers basiert auf der Überlegung, dass den Unternehmen jene Flexibilität und Wirtschaftlichkeit angeboten wird, die für Kleinunternehmen und Start-Ups, aber auch für etablierte grössere Unternehmen erforderlich ist, wenn Meetings oder Sitzungen ausserhalb der Unternehmungen durchgeführt werden sollen. Flexibilität ver-

## **Business-Center**

Liechtensteiner Business-Center AG, Landstrasse 123. 9495 Triesen Telefon +423 265 25 00. www.business.li

keit, weil jeweils nur die tatsächlich benutzten Dienstleistungen honoriert werden müssen. «Die Angebote erlauben Unternehmen», unterstreicht Horst Büchel, «die Büroinfrastrukturen und Kapazitäten in kürzester Zeit an veränderte Bedingungen anzupassen, um kurzfristige Engpässe zu überbrücken oder in einer starken Wachstumsphase eines Unternehmens eine Übergangsphase kostengünstig und mit professioneller Unterstützung zu meistern. Team Office «work & go» für junge Unternehmen Junge Unternehmen, die sich im Aufbau befinden, haben oft nicht die Kapazitäten und die finanziellen Ressourcen, um eine eigene Administration zu unterhalten. Horst Büchel hat in seinem Business-Center «work & go» eingerichtet, ein Angebot, das sich besonders an junge Firmen richtet, die mit ihrem Startkapital genauestens kalkulieren müssen. «work & go» eignet sich aber auch

Liechtensteiner BUSINESS-CENTER

Das Business-Center in Triesen bietet «virtuelle Büros» für Unternehmer an, die nicht aktiv vor Ort sein können.

bindet sich mit Wirtschaftlich-

für Unternehmer, die nicht zwingend jeden Tag ein Büro brauchen: Wie der Name schon sagt, kann man bei «work & go» auf einen voll eingerichteten Arbeitsplatz zurückgreifen, je nach Bedarf zusätzliche Dienstleistungen des Business-Centers in An-

spruch nehmen – und nach getaner Büroarbeit den Arbeitsplatz wieder verlassen. Das Business-Center bietet 23 voll ausgestattete Büros an, die nur stundenweise, halbe Tage, ganze Tage oder auch über einen längeren Zeitraum gemietet werden können.

## Erfolg mit innovativen Angeboten und Dienstleistungen

Das Erfolgsgeheimnis des Business-Centers ist zweifellos der modulare Aufbau des Angebotes. «Vom virtuellen Büro über das persönliche Einzelbüro bis zum Teambüro mit bis zu 10 Arbeitsplätzen steht jene Infrastruktur zur Verfügung, die von den Kunden gewünscht wird», betont Horst Büchel. Als entscheidenden Vorteil gerade für junge Unternehmen wertet er, dass für die Administration keine Investitionen getätigt werden müssen, sondern im Business-Center nur jene Dienstleistungen bezahlt werden, die in Anspruch genommen wurden. Die Dienstleistungspalette reicht dabei weit über normale Büroarbeiten hinaus, umfasst beispielsweise auch Reise- und Terminorganisation, Marketing- und Werbeaktionen, Übersetzungen und Dolmetscherdienste, womit das Business-Center auch für ausländische Kunden interessant wird, die für kurze Zeit ins Land kommen und einen gut eingerichteten Arbeitsplatz oder Meetingräume für Besprechungen benötigen.

der monat MAI 2013